



Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb)



Download



Online Lesen

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb)

Guttenberger Ralph

Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb)

Guttenberger Ralph

 [Download Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien ...pdf](#)

 [Online lesen Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategie ...pdf](#)

Downloaden und kostenlos lesen Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb) Guttenberger Ralph

104 Seiten

Kurzbeschreibung

Praxiswissen vom Profi-Hausverkäufer für Profi-Hausverkäufer!

Der professionelle Vertrieb und Verkauf von Häusern ist gerade heute eine der anspruchsvollsten Aufgaben - denn es geht für Ihre Kunden immer um eine Lebensentscheidung, und für Ihr Unternehmen immer um das bestmögliche Angebot. In diesem Buch verrät Ihnen Ralph Guttenberger, der selbst einen der erfolgreichsten Vertriebe in diesem Bereich aufgebaut hat, den besten, ehrlichen und vor allem überzeugenden Weg zum Abschlusserfolg.

„Dass Ralph Guttenberger unseren Vertrieb trainiert, hat sich bereits sehr positiv ausgewirkt. Nun hat er seine Strategien speziell für Hausverkäufer und Bauunternehmer zusammengefasst. Ein praktisches kleines Buch, das wir im Vertrieb ständig nutzen.“

Dipl.Ing. Michael Korthaus, Geschäftsführer Korthaus Wohnbau GmbH, Korthaus-Gruppe

„Ralph Guttenberger hat selbst höchst erfolgreich Vertriebe für den professionellen Hausverkauf aufgebaut und über Jahre geführt. Damit bringt er die absolute Praxiskompetenz mit und fasst in diesem Taschenbuch seine besten Tipps für Sie zusammen. Äußerst nützlich!“

Hans Zaunmüller, Geschäftsführer Zaunmüller Massivhaus GmbH Über den Autor und weitere Mitwirkende Ralph Guttenberger hat mehr als 20 Jahre Führungserfahrung in verschiedenen Unternehmen und ebenso lange Erfahrung im Aufbau und Führen von Vertriebsteams, insbesondere in der Branche des professionellen Hausverkaufs. Der Diplom-Ingenieur für Luftfahrttechnik ist ehemaliger Jet-Pilot und Kommandant einer Fliegerstaffel. Heute ist er Geschäftsführer und Inhaber von Kaltenbach Training - Spezialist für volle Auftragsbücher -, Autor des bekannten Fachbuches "Punktlandung im Vertrieb. Wie Sie den Kunden zielsicher zum Abschluss führen" und vielgebuchter Vertriebstrainer und -experte.

Download and Read Online Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb) Guttenberger Ralph #YCF6OQ2ITGW

Lesen Sie Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb) von Guttenberger Ralph für online ebook Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb) von Guttenberger Ralph Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb) von Guttenberger Ralph Bücher online zu lesen. Online Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb) von Guttenberger Ralph ebook PDF herunterladen Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb) von Guttenberger Ralph Doc Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb) von Guttenberger Ralph Mobipocket Punktlandung im Hausverkauf: Tipps und Strategien für den Profi-Hausverkäufer (Edition Vertrieb) von Guttenberger Ralph EPub